



# ビジネスで成功 するための考え方



ビジネスで成功するには

『**積み重ねビジネス**』しかありません！！

## ■ はじめに

このレポートの利用に際しては、以下の条件を遵守してください。

このレポートに含まれる一切の内容に関する著作権は、レポート作成者に帰属し、日本の著作権法や国際条約などで保護されています。

著作権法上、認められた場合を除き、著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部を、複製、転載、販売、その他の二次利用行為を行うことを禁じます。これに違反する行為を行った場合には、関係法令に基づき、民事、刑事を問わず法的責任を負うことがあります。

レポート作成者は、このレポートの内容の正確性、安全性、有用性等について、一切の保証を与えるものではありません。また、このレポートに含まれる情報及び内容の利用によって、直接・間接的に生じた損害について一切の責任を負わないものとしします。

このレポートの使用に当たっては、以上にご同意いただいた上、ご自身の責任のもとご活用いただきますようお願いいたします。

## ■ 目次

■ はじめに .....	2
■ 本題に入るその前に .....	4
■ ビジネスは積み重ね .....	5
僕の実体験は・・・ .....	5
ビジネスで成功するための考え方 .....	8
■ あなたはどちらを選択しますか？ .....	9
行き当たりばったりビジネス .....	9
積み重ねビジネス .....	9

## ■ 本題に入るその前に

こんにちは 原田です。

今回は僕のネットビジネスにおける今までの経験を踏まえた『ビジネスで成功するための考え方』についてのレポートを作成しました。

まず、本題に入る前に、  
なぜ、このレポートを作成したか？というと・・・、  
特にネットビジネスを始める初心者にとっては  
最初の入り口がとても大事であるということをお話ししたかったからなんです。

つまりは、ちゃんとした教材やメンターがいる中で学びながら  
ビジネスをやっていくならば良いのですが、  
とかく誤った方向に行ってしまうとお金や時間を無駄に使ってしまい、  
最終的には挫折して辞めてしまう初心者が実に多いのです。

そういったのを目の当たりにすると正直、心が痛みます。  
なので、僕の今までの苦い経験を踏まえて、  
あなたにはそうなって欲しくないという一心でこのレポートを作成しました。

なお、これからお話しする内容は、  
巷で横行？している薄っぺらいマインドセットなるものではなく、  
僕の実体験をもとに  
“ビジネスそのものにフォーカスした成功するための考え方”として  
お話ししていきますので、最後までお読みいただければ幸いです。

## ■ ビジネスは積み重ね

結論から言うと、  
ネットビジネスに限らず、どんな分野でもそうなんですが、  
積み重ねが大事だっていうことです。

そんなこと今さら言われなくても、わかっているという声も聞こえますが、  
僕が言いたいことは一般的な話をするのではありません。  
これから話す内容は僕の実体験を踏まえての話となります。

### 僕の実体験は・・・

僕はネットビジネスを始めたからもう5年目になります。  
その間、毎日、試行錯誤しながら、上手くいかないことがほとんどですが、  
でも、今まで続けてきました。  
お客様には感謝しかないのでありますが、ありがたいことに少しずつですが、  
稼げるようにもなりました。

振り返ると・・・、  
僕が最初にネットビジネスを始めたのは  
今でこそメジャーになりましたが、YouTube からでした。

ここでは、あえて名前を出しませんが、  
当時爆発的に売れていた教材を買ったのが  
ネットビジネスを始めるきっかけでした。

今、考えると仕組みは至って簡単で

- ・ YouTube で集客してメルマガに誘導
- ・ 誘導されたお客様にその教材をアフィリエイトしていく

っていう単なるメルマガアフィリでした。

※その教材とは、僕が購入した教材そのものです。

改めて言いますが、

メルマガアフィリって言っても、

僕がそのメルマガの文章を作るのではなく、予め決まった文章を貼り付けてそれをそのままお客様にメール送信するといったものでした。

買ってもらってももらわないは、ほぼ運任せで、

そこにはビジネスに必要な検証だとか、修正だとか全くない世界でした。

ただただ、他者に依存しているビジネスでかなりリスクیでした。

要するに、

そこには自分の考えや知識もなく、ただ言われた通りに動画を作っていただけでした。

まさに、思考停止状態でビジネスをしていました。

もしそのシステムが時代の中で通用しなくなったら・・・、

もし嘘だったら・・・、その瞬間に終わりなのです。

すべてが・・・。

ですが、当時の僕はそんなことも全く考えず、うまい話を鵜呑みにして次から次へとその販売者の出す商品を買っていました。

恥ずかしながら、僕は本当にアホでした。

その頃は、ビジネスのビの字もわからず、

頭の中は

「どうすれば、このシステムからもっと売り上げが出せるか？

そのためには動画を・・・」

っていうことしか考えなかったです。

その後、そのシステムでは稼げないことに気づきはしましたが、問題は、稼げないことではなかったんです。

本当にヤバかったのは・・・、  
自分が他者に依存したビジネスをしていることに気づかないで、  
さらに、他のシステムを探していたことだったんです。

どちらかというと、自分で稼ぐというより稼がせて欲しいと思ってました。  
まさに、**他者依存型ビジネス**をしていて  
「簡単に儲ける方法はないのか？誰か、稼がせてくれる人はいないか？」  
ってそんな馬鹿げたことを真剣に考えて  
ネットを検索していた時期もありました。

今考えると、本当に恥ずかしい、かなりヤバイ状況でした。

その後、メルマガビジネスに出会い、また、今のメンターに出会うことで  
・ビジネスとしての軸であったり、  
・ビジネスの原理原則であったり  
ビジネスをしていくうえでの大事な考え方や知識の必要性について  
気づけました。

実体験はここまですが、こんな変遷があつて今の僕があります。

## ビジネスで成功するための考え方

これまでの経験を踏まえながら僕なりの「ビジネスで成功するための考え方」についてお話しします。

何事も基本があって、  
つまりは、「原理原則」のもとに、  
メルマガであろうが、ブログであろうが、  
ビジネスモデルは違ってもそれを愚直にやっていくことなんです。

**行き当たりばったりではなく、腰を据えてひとつ一つビジネスをやっていけば必ず上手くいきます。**

つまりは、『**原理原則にしたがって積み重ねていくこと**』  
それがとても大事だっていうことなんです。

これを理解すると最初は楽ではないのですが、  
やればやるほど好転していき、やがて、何もしなくても  
勝手に収益が発生するようになります。

もし、今あなたが成功したいと思うならば  
**行き当たりばったりのビジネスを『積み重ねのビジネス』に変えることです。**

それも原理原則を知ったうえで・・・。  
(原理原則、つまりはマーケティングです!!)

そうすれば、自然と稼げるようになり、必ず成功すると断言します。

## ■あなたはどちらを選択しますか？

### 行き当たりばったりビジネス

行き当たりばったりビジネスとは、

いつも目先の利益を気にして

- ・その都度、取り組むビジネスを変えたり
- ・新しいメンターを探したり、
- ・新しいノウハウを常に探している

ビジネスです。

このビジネスをしている場合には美味しい話に騙されがちです。

「このシステムを購入すれば、あなたは何もしなくても儲かりますよ」

そんなありもしない嘘に騙され、実際には大金を失います。

そしてまた、ゼロから情報を探し始め、同じような美味しい話に騙されます。

まさに、負の連鎖。

いわゆるノウハウコレクターです。

### 積み重ねビジネス

一つのビジネスについてやり方を最適化していくので

軸がブレず、すべての行動が積み重ねになります。

なので、作り上げるまでには相応の時間がかかります。

当然ですが、最初から必ずしも上手くはいかず、トライ&エラーの連続です。

しかしながら、最終形が見えているだけに一旦構築できれば、

あとは修正すれば良いだけになります。

つまりは、  
やればやるほど程、楽になるということです。  
最終的には、何もしなくても勝手に収益が発生するようになります。

「積み重ねビジネス」は今月も来月も、再来月も、  
売上が安定していることがはっきりしているので、  
安心してビジネスを続けられます。

「積み重ねビジネス」には時代に左右されない原則があるので、  
同じモデルを複数作って収入をさらに2倍、3倍にすることも可能です。  
才能があるかないかは全く関係ないので再現性もあります。

来月も再来月も同じ売上が出せるとわかりきっているし、  
またその根拠もあるので、金銭的にも精神的にも余裕ができて  
僕の理念である  
ワンランク上のサラリーマンになることが可能となります。

さて、ここまでの話を読んで、あなたは何を感じましたか？

- ・自分も積み重ねビジネスで成功したい
- ・ワンランク上のサラリーマンになりたい

って思ったかもしれません。

ただ、頭でそう理解できても実際には

**「行き当たりばったりビジネス」をやってしまう人がほとんどです。**

夢と希望にあふれていたはずのビジネスが、  
いつの間にか挫折し、最後は辞めてしまう  
という悲しい結果となってしまうのが大半なんです。  
これは本当に辛く、悲しいことです。

でも、大丈夫です！！

今、もしも

「行き当たりばったりビジネス」をやってしまったとしても  
それは即、変えることができます。

この「行き当たりばったりビジネス」の思考から

「積み重ねビジネス」の思考へ切り替えれば、変わり始めるのです。  
切り替える、それだけで良いんです。

改めて聞きますが、

あなたはどちらを選択しますか？

もうお分かりですね！！

原田 しんじ